

物価高騰等の事業環境変化による影響を受けている中小・小規模事業者の皆様へ

事業収益確保に向けた

価格転嫁 対策のポイント



～価格設定や価格交渉を見直し、環境変化に負けない経営体質へ～

国際情勢から仕入価格等が高騰し、経営への影響が懸念されています。環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。ですが、価格転嫁をしようにも、いつどのように実施すればよいのか悩むところです。

本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法をわかりやすく解説いたします。

講座内容

- ・デフレからインフレ時代の経営へ
- ・社長の意識改革と安売りからの脱却
- ・価格戦略と価格設定の切り口
- ・BtoB と BtoC の価格転嫁対策
- ・価格訴求のマーケティング強化
- ・企業の変動費に連動した価格交渉
- ・値上げによる利益向上で賃金アップ実現
- ・「中小企業省力化投資補助金」の概要について

講師プロフィール

- ・ビズシア株式会社 代表取締役
- ・中小企業診断士

高橋 寛 (たかはし ひろし) 氏

1998 年、酒類卸会社入社、既存顧客を中心とした営業活動と新規開拓に従事し、新支店の立ち上げを経験。
 本社営業企画マネージャーとして商品バイヤー、地域の農産物を利用した PB 開発に従事。その後、組織小売業との取引を担当する広域流通部の部長として全体のマネジメントを担当。
 2021 年にかしま経営コンサルティングを開業、2022 年にビズシア株式会社を設立し、中小企業の経営支援を行う。



日時 11月20日(水) 14:00 ~ 16:00

会場 富里市商工会 2階 大会議室

受講料 無料 定員 20名 (定員になり次第、締め切りさせていただきます。)

主催 千葉県商工会連合会 富里市商工会

(切り取らずにそのまま FAX にて送信してください)

主催：富里市商工会 行 FAX:0476-92-1971

申込締切日：令和6年11月13日(水)まで

『事業収益確保に向けた価格転嫁対策のポイント』セミナー参加申込書

事業所名		所在地	
T E L		F A X	
参加者名		参加者名	

※申込書にご記入頂きました個人情報、適切な管理を図り、参加者名簿の作成および本講演会に関する連絡の目的のみ使用します。